

WZToken



白皮书

— 第三代去中心化 WZToken Live 生态系 —



前言

自 2008 年以比特币为代表的区块链技术诞生以来，该项技术取得了长足的发展和越来越多的关注认可，尤其是近年来区块链技术已经成为全球关注的焦点。区块链行业研究和开发人员在底层核心技术实现到链上应用再到各类场景落地应用等各个层面开展了全方位的探索，但纵观区块链技术的整个发展过程，现阶段区块链技术离大规模实用化还有较大差距，尤其是区块链底层核心技术还未取得较大突破，还存在许多技术难题有待攻克，目前开展的各类区块链场景落地应用很大程度上根基不稳，难以发挥实效，因此当前迫切需要对区块链底层基础设施开展研发，进而为各类区块链应用提供可靠支撑，从而推动区块链技术在各领域各行业真正的落地应用，使区块链这一颠覆性技术更快更好地为人类社会服务。

随着区块链技术的不断发展，Web3 正在成为全球互联网领域的一个新兴概念。Web3 是指一个新的互联网时代，它基于去中心化和区块链技术，致力于让用户拥有更多的数据权利和隐私保护，打破中心化垄断的现状，重塑人与人之间的互联网关系。

Web3 的应用场景非常广泛，可以涵盖很多领域。其中最常见的是数字货币和去中心化金融（DeFi）。数字货币是区块链技术的重要应用之一，它通过去中心化的方式，实现了去除中间环节和第三方信任机构，使得交易更加安全和高效。而 DeFi 则是 Web3 技术最为成熟的应用之一，它通过去中心化的方式，提供了各种金融服务，如借贷、交易等，使得金融服务更加公平和透明。

本白皮书旨在系统、全面地披露 WZToken 生态下加密货币娱乐直播打赏回流闭环项目的核心架构、运营逻辑、技术支撑、经济模型、落地规划及风险应对机制。项目聚焦传统直播行业痛点，依托区块链、数字货币、DeFi 及 Web3 技术，构建“加密打赏+即时回流+DeFi 增值”的创新生态模式，实现观众、主播、平台及生态伙伴的价值共生共赢。



目录

- 1、项目诞生背景**
 - 1.1 行业核心痛点分析
 - 1.2 区块链技术赋能核心价值
 - 1.3 数字货币市场发展支撑
 - 1.4 DeFi 与 Web3 时代赋能契机
- 2、项目概述**
 - 2.1 项目核心定位与模式
 - 2.2 运营主体与合规基础
 - 2.3 核心团队实力矩阵
 - 2.4 核心理念与发展愿景
 - 2.5 生态集成与伙伴联动
- 3、通证经济模型 (WZToken)**
 - 3.1 通证基本属性与分配机制
 - 3.2 社区治理模型设计
 - 3.3 全维度激励体系
 - 3.4 通证流通闭环与价值驱动
- 4、生态版图构建**
 - 4.1 四层核心生态架构
 - 4.2 核心参与方权责划分
 - 4.3 底层协议与算力挖矿机制
 - d.核心产品矩阵
- 5、项目落地与发展规划**
 - 5.1 技术支撑体系与核心业务流程
 - 5.2 三阶段落地实施路径
 - 5.3 营销推广策略与资金规划
 - 5.4 风险应对体系与合规建设
 - 5.6 增值权益与核心竞争优势
- 6、免责声明**
- 7、附则**

WZToken

第一章

项目诞生背景

Overview of the Project background



1.1 行业核心痛点分析

传统娱乐直播行业长期面临四大结构性痛点，制约行业可持续发展：

- **价值流动单向化**：观众打赏行为仅作为主播及平台的收益来源，自身无法获得任何实质回报，参与价值感缺失，长期参与意愿不足；
- **中心化管控失衡**：平台主导收益分成规则制定、资金结算流程，交易记录不透明，存在暗箱操作、规则随意变更等风险，用户资产与数据主权被剥夺；
- **激励体系碎片化**：激励机制仅聚焦主播内容创作环节，对观众的互动、传播、拉新等生态贡献缺乏有效回馈，用户粘性低下，生态活性不足；
- **跨境壁垒常态化**：受汇率波动、跨境支付渠道限制、地域监管政策差异等因素影响，全球化直播打赏场景难以落地，行业规模化扩张受阻。

上述痛点为加密货币与区块链技术深度赋能直播行业提供了核心场景需求与创新空间。

1.2 区块链技术赋能核心价值

区块链技术凭借分布式账本、智能合约、不可篡改、去中心化信任四大核心特性，构建了数字价值流转的全新范式，精准破解传统直播行业顽疾：

- **实现打赏资金即时到账、收益分成智能自动执行**，无需第三方干预，提升交易效率；
- **全流程交易数据链上追溯、不可篡改**，从技术根源上保障收益分配公平与数据透明；
- **依托去中心化特性，打破中心化平台垄断**，将用户资产控制权与数据主权归还用户；
- **为加密货币打赏回流闭环的落地提供安全、可信的核心底层技术支撑。**



1.3 数字货币市场发展支撑

全球数字货币市场历经多轮迭代，已形成涵盖交易、支付、场景应用的成熟生态体系，稳定币（如 USDT、USDC）及平台功能型通证的落地场景持续拓宽。伴随迪拜、新加坡等地区对加密货币支付的合规化松绑，数字货币展现出三大核心优势：

- 跨境支付无壁垒，不受地域监管与汇率限制；
- 结算成本低廉，大幅降低跨境打赏交易成本；
- 到账速度快捷，实现秒级至分钟级交易确认。

这些优势使数字货币成为全球直播打赏场景的高效合规支付载体，为项目全球化布局筑牢基础。

1.4 DeFi 与 Web3 时代赋能契机

去中心化金融（DeFi）的爆发式增长，为直播打赏生态注入多元化价值增值路径。DeFi 的质押挖矿、收益聚合等核心机制与直播打赏场景深度融合，可通过灵猫量化等生态伙伴实现回流资金的持续增值，构建“打赏-回流-增值”的完整价值链路。

同时，Web3 秉持用户主权、价值共建、生态共治的核心理念，颠覆了 Web2 时代中心化平台的价值分配模式，为加密货币打赏回流模式提供了绝佳的时代落地契机，推动用户从单纯的内容消费者转变为生态共建者。



WZToken



第二章 项目概述

Project Overview



2.1 项目核心定位与模式

本项目是 WZToken 生态下全球首个“加密打赏+即时回流+DeFi 增值”的一站式 Web3 娱乐直播平台，核心依托万众联盟协议，整合直播内容分发、加密支付结算、通证激励、合规风控等功能模块，兼容 ETH、BSC、Solana 等主流公链。

项目通过简化操作流程降低用户参与门槛，构建“观众打赏-智能分润-资金增值-收益回流”的价值闭环，实现观众、主播、平台三方价值共生共赢，打造加密+娱乐领域 C 端落地标杆。

2.2 运营主体与合规基础

项目由万众联盟区块链服务商主导运营，依托迪拜在区块链领域的政策优势、区位优势与生态资源，构建“技术研发-合规管控-市场落地-生态运维”全链条服务体系。

迪拜虚拟资产监管局（VARA）作为非自由区虚拟资产业务的专属监管机构，服务商将优先申请 VARA 相关许可，严格契合当地监管要求，建立全流程合规风控体系，为项目合规化运营提供坚实保障。

2.3 核心团队实力矩阵

核心团队由多领域资深专家组建，能力矩阵全面覆盖项目运营全流程，为项目成功落地提供核心支撑：





2.3.1 核心技术团队

- Hayly Benson: 耶鲁大学学士，哈佛大学博士，曾服务于全球顶尖技术公司，带领团队孵化过多个百亿级项目，获“全球最杰出领袖”荣誉称号。2014年进入区块链领域，在数字领域取得骄人成绩，具备行业内顶尖的区块链圈层和资源体系。擅长人工智能、机器学习、基于Python的技术及系统原型设计、建模和仿真，同时具备巨量数据迁移和分布式存储能力。
- Rick Fishbune: 新加坡计算机科学家，曾任职于IBM计算机研究中心。精通比特币、以太坊、HyperLedger等主流区块链技术原理及实现，在区块链共识机制、智能合约、跨链技术、侧链技术、隐私保护等领域有深刻理解和丰富实践。
- Richard Dobrow: 硅谷著名区块链软件开发工程师，负责比特币、ETH等虚拟货币的挖矿算法跨平台移植和矿机软件开发管理工作。在虚拟数字货币钱包和虚拟数字交易所技术架构方面积累了丰富的产业经验。
- Justin Drake: 研究方向集中在大数据并行计算和分布式算法优化，在区块链、密码学及数据挖掘领域拥有丰富的研究经验。将为项目在区块链核心数学模型、人工智能核心算法、大数据并行计算层面提供深度算法支持。
- Jimmy Lee: 新加坡国立大学电子工程与计算机科学硕士、博士。研究涉及数据挖掘、电商数据及算法优化等方向，负责项目人工智能算法的构建及优化工作。
- Tony Wong: 耶鲁大学计算机科学博士、博士后，拥有10年数据存储研发经验，先后任职多家大数据公司首席科学家。作为商业智能系统专家，在数据挖掘领域具有权威影响力，曾创立自己的大数据研究公司，负责项目架构与方案设计。
- Maaghul Clinton: 技术开发人员，哈佛大学计算机硕士，Python语言专家、区块链技术工程师。研究涉及数据挖掘、人工智能及算法优化等方向，负责项目人工智能算法的构建及优化工作。
- Matthew Walther: 程序开发员，区块链技术应用资深工程师，在私密社交网络领域拥有资深开发经验。拥有15年互联网从业经验，精通多种计算机语言，擅长海量高并发可用架构设计，具备丰富的研发管理经验。



2.3.2 顾问团队

- Larry Rosenberger: 拥有麻省理工学院物理学硕士学位和 UC Berkeley 的工程学硕士学位。1991 年至 1999 年担任 FICO 公司 总裁兼首席执行官，在此期间 FICO 实现连续多年创纪录增长，年收入从 3100 万美元快速增至 2.76 亿美元。1999 年到 2007 年，他领导 FICO 研究小组，专注于早期阶段的创新预测和决策分析，助力消费市场的企业客户做出更优决策。
- Jimmy Clinton: 著名计算机科学家，是规则优化算法 Rete 及决策引擎软件的发明人。2002 年在波士顿创立 Rules Power 公司并担任首席科学家，期间进一步完善 Rete2 算法，将其与关系逻辑技术融合，研发出 Rete3 算法。
- Alston Reed: 毕业于法兰克福大学，获经济学硕士学位，对宏观经济学和新制度经济学有深入研究。曾在 IBM 公司托马斯·沃森研究中心从事经济学研究，且曾任普林斯顿大学经济系客座教授、日本金融厅证券交易监督委员会顾问及日本比特币交易所业务创新顾问。
- Edward Adam Davis: 就读于纽约大学及哥伦比亚大学法学院，著有《动产证券利息担保的法律实务》《私募项目融资法务风险处置》等著作。擅长 M&A 融资、夹层融资、证券化、各类基金事务及以金融商品交易法为核心的相关业务，任职纳斯达克交易所法律顾问、德勤律师事务所金融律师。

2.3.3 其他核心团队

- 运营团队: 源自头部直播平台，具备成熟的主播孵化体系、内容运营能力与用户增长方法论，可快速搭建高质量直播生态；
- 合规团队: 由国际律所合伙人领衔，精准把控 VARA 及全球主要地区监管规则，确保项目合规化推进；
- 加密经济团队: 专注通证模型设计，通过科学的释放机制与通缩策略规避通胀风险，保障生态可持续运行。



2.4 核心理念与发展愿景

2.4.1 核心理念

- 去中心化赋能：打破中心化平台垄断，归还用户资产控制权与数据主权，实现生态共治共建；
- 价值公平分配：通过智能合约优化收益分成机制，搭建多层次回流与增值渠道，让生态参与者共享发展红利；
- 合规可持续发展：坚守全球监管底线，平衡创新与合规的动态关系，实现项目长期稳定运营。

2.4.2 发展愿景

重构直播经济模型，打造加密+娱乐领域 C 端落地标杆，实现“内容有价值、参与有益、生态共赢”的生态目标，推动 Web3 娱乐直播模式的全球化普及。

2.5 生态集成与伙伴联动

项目构建“直播内容-加密支付-DeFi 增值-NFT 互动”四位一体的多元化生态体系，同时联动多方伙伴形成价值矩阵，实现 1+1>2 的价值赋能效果：

- WZToken：生态核心底座，承载打赏、回流、治理、权益兑换等核心功能；
- 灵猫量化：提供专属资金增值服务，通过专业量化策略实现回流资金收益递增；
- AL 联盟：注入优质流量资源，助力生态用户与主播规模快速扩张；
- BitTap/MGBX 交易所：提供合规交易渠道，保障 WZToken 流动性；
- Cooper：负责生态协作统筹，实现多方资源高效联动与协同发展。

WZToken

第三章

通证经济模型

Coltoken economy mode





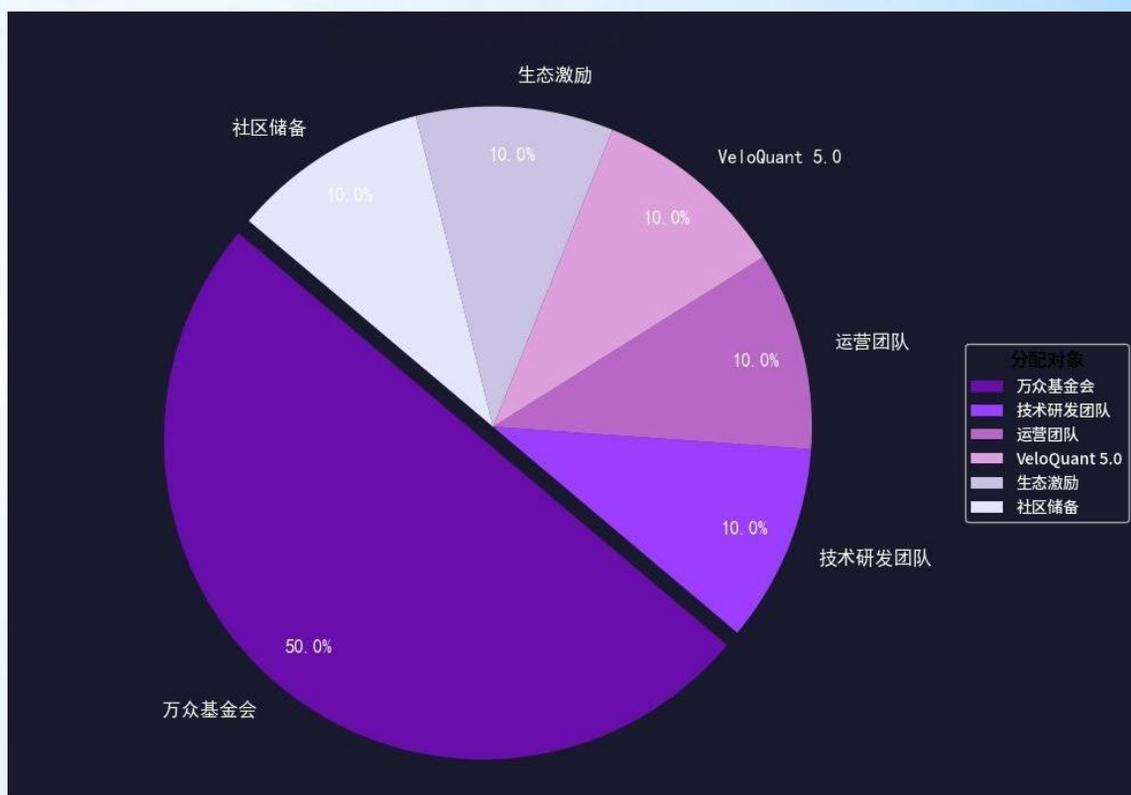
3.1 通证基本属性与分配机制

3.1.1 基本属性

- 通证名称：WZToken
- 发行底层：基于 BSC 链标准发行
- 通证总量：恒定 10 亿枚
- 发行机制：无预挖、无私募，采用公平分配机制
- 核心功能：生态内唯一价值载体，可用于打赏、回流结算、治理投票、权益兑换等全场景

3.1.2 分配比例与释放规则

分配对象	分配比例	数量	释放规则
万众基金会	50%	5 亿枚	分 3 年线性释放，规避短期抛压
技术研发团队	10%	1 亿枚	锁定期 3 年，分阶段解锁
运营团队	10%	1 亿枚	锁定期 3 年，分阶段解锁
VeloQuant 5.0	10%	1 亿枚	持有VeloQuant手机凭证解锁空投
生态激励	10%	1 亿枚	分 2 年逐步释放，用于主播孵化、用户拉新及社区运营
社区储备	10%	1 亿枚	锁定期 2 年，用于应急处置、合规备案及生态升级，使用需经 DAO 社区投票表决





3.2 社区治理模型设计

项目采用 DAO 社区治理机制，保障生态决策的公平性与透明性：

- 持币用户通过质押 WZToken 获取投票权，投票权重与质押数量、锁定期限正相关；
- 治理范围涵盖平台规则修订、回流比例调整、社区储备金使用、生态重大合作决策等核心事项；
- 达标用户（满足特定持币量或生态贡献要求）及生态伙伴可直接参与规则修订，实现生态共治共建共享。



3.3 全维度激励体系

项目构建“分层激励、双向赋能”的通证激励体系，全面覆盖各类生态参与者，提升生态活性与粘性：

- 打赏回流激励：采用“基础回流+阶梯加成”模式，结合四重回流机制（1，积分+互动收益、2，贡献收益、3，打赏空投，4，红利收益），根据用户打赏金额、互动频率、生态贡献度等维度给予回流奖励；
- 新用户注册激励：新用户完成注册WZTokenLive直播可获得WZToken空投奖励；
- 持币质押激励：平台将收取的服务费用于回购WZToken，按用户质押数量占比加权分配，激励用户长期持有并质押通证。



3.4 通证流通闭环与价值驱动

3.4.1 流通闭环

WZToken 形成“获取-流通-增值-再流通”的完整价值闭环：

- 1.获取：用户通过 BitTap/MGBX 等合规交易所购买 WZToken，在交易所质押指定数量 WZToken 激活生态权益，领取 VeloQuant5.0Ai智能手机；
- 2.流通：用户使用 WZToken 对主播进行打赏，资金即时到账，智能合约按预设比例自动分润（主播、回流基金、平台服务费）；
- 3.增值：回流基金注入灵猫量化，通过专业量化策略实现资金增值；
- 4.回流：增值后的回流基金按四重回流机制定时结算，返还给用户；
- 5.再流通：用户获得的回流奖励可再次用于打赏、质押或兑换生态权益，形成循环流转。

3.4.2 价值驱动

WZToken 价值通过三重核心机制实现长期提升：

- 生态规模驱动：随着用户、主播规模扩大及应用场景拓宽，通证需求持续增长；
- 场景拓展驱动：不断丰富 WZToken 在 NFT 交易、生态治理、跨界合作等领域的应用场景，提升通证 utility 价值；
- 通缩机制驱动：平台服务费部分用于 WZToken 回购销毁，同时质押锁仓机制减少流通供给，形成通缩效应，支撑通证价值提升。



WZToken



第四章 生态版图构建

Building an ecological territory



4.1 四层核心生态架构

项目采用四层架构设计，实现各模块闭环联动，保障生态高效、安全、稳定运行：

- 用户层：涵盖观众、主播、平台、生态伙伴四大参与方，各司其职、协同共生，构成生态核心主体；
- 技术层：以 WZToken 联盟链为核心，搭配智能合约、IPFS 分布式存储技术，实现秒级确认、不可篡改、数据安全可追溯，为生态提供底层技术支撑；
- 业务层：构建“打赏-分润-增值-回流”全流程业务链路，实现价值闭环流转，提升生态运营效率；
- 权益层：整合回流收益、治理投票权、NFT 权益、伙伴专属福利等多元权益，为参与者提供双重价值保障，强化生态粘性。

4.2 核心参与方权责划分

多方共建生态，明确权责分工，实现协同发展：

- 观众：通过打赏、互动、拉新等行为参与生态建设，获取回流收益、空投奖励等多元权益，同时通过质押 WZToken 参与生态治理；
- 主播：聚焦优质内容创作，享受高额打赏分成，头部主播可获得定制互动权益、流量扶持等福利，助力个人 IP 成长；
- 平台：负责技术运维、内容审核、合规管控、生态运营，收取10% 服务费并全额反哺生态（含回购销毁、生态激励等）；
- 生态伙伴：灵猫量化负责回流资金增值，AL 联盟提供流量支持，BitTap/MGBX 交易所保障通证流动性，Cooper 统筹生态协作。

4.3 底层协议与算力挖矿机制





4.3.1 WZToken协议

WZToken协议作为生态核心底层架构，采用模块化设计，涵盖六大功能模块，保障生态全场景覆盖与高效运行：

- 直播技术模块：提供低延迟推流、AR 特效等功能，提升直播观看体验；
- 加密支付模块：支持多链支付与即时结算，兼容主流币种与 WZToken；
- 智能合约模块：实现收益分成、回流规则等上链与自动执行，无需人工干预；
- IPFS 存储模块：保障直播数据、交易记录等安全存储与可追溯；
- 合规风控模块：内置 KYC/AML 体系，满足全球监管合规要求；
- 跨链模块：兼容 ETH、BSC、Solana 等主流公链，适配多元用户需求。

4.3.2 算力挖矿机制

算力挖矿是 WZToken 核心产出渠道，采用“行为算力”机制，降低参与门槛，实现生态全民共建：

- 挖矿方式：无需专业硬件设备，用户通过打赏、观看直播、互动评论、质押 WZToken、邀请新用户等行为积累算力；
- 收益分配：按用户算力日排名分配 WZToken 奖励，同时设置收益保底机制，保障低算力用户基本权益；
- 核心目标：激励用户深度参与生态建设，提升生态活性与用户粘性。

4.4 核心产品矩阵





4.4.1 LynkQuant 钱包

专为直播打赏场景设计，聚焦安全性与便捷性：

- 安全保障：采用私钥本地托管模式，搭配多重加密防护机制，保障用户资产安全；
- 核心功能：支持一键打赏、质押、提现，多链兼容，交易记录实时上链可查；
- 用户体验：简化操作流程，降低加密资产使用门槛，适配新手用户需求。

4.4.2 WZToken 直播平台

生态核心应用载体，整合全场景功能：

- 核心功能：集成加密打赏、即时回流、空投领取、算力挖矿、NFT 互动等功能；
- 数据透明：内置实时数据看板，展示打赏金额、回流收益、算力排名等数据，保障信息公开；
- 内容管控：建立严格主播准入机制与内容审核体系，保障直播内容质量与合规性。



WZToken

第五章

项目落地与发展规划

Project Implementation and Development Plan



5.1 技术支撑体系与核心业务流程

5.1.1 技术支撑体系

- 底层链技术：WZToken 联盟链，实现秒级交易确认、数据不可篡改，保障生态高效运行；
- 智能合约：封装分润、回流、治理等核心规则，自动执行无需人工干预，提升运营效率；
- 存储技术：IPFS 去中心化存储，确保直播数据、交易记录等安全存储与可追溯；
- 跨链技术：兼容 ETH、BSC、Solana 等主流公链，适配多元用户与场景需求；
- 安全技术：多重加密防护、智能合约审计、私钥安全托管等技术保障生态安全。

5.1.2 核心业务流程

核心业务流程分两步实现全自动化，提升用户体验与运营效率：

1. 打赏-分润流程：用户完成KYC→选择主播进行代币/礼物打赏→交易上链留证→智能合约按预设比例自动分润（主播、回流基金、平台服务费）；
2. 增值-回流流程：回流基金注入LynkQuant →通过专业量化策略实现资金增值→按四重回流机制定时结算→回流收益自动发放至用户钱包。



5.2 三阶段落地实施路径

项目制定清晰的三阶段发展规划，确保稳步推进与落地：

5.2.1 冷启动阶段（1-3月）

- 完成 WZToken Live直播平台，LynkQuant 钱包、直播平台核心功能开发与上线；
- 对接LynkQuant Ai、AL 联盟、BitTap/MGBX 交易所等生态伙伴，完成技术对接与测试；
- 启动种子用户与主播内测，验证“打赏-回流-增值”闭环可行性；
- 完成 VARA 合规备案前期准备工作。

5.2.2 扩规模阶段（3-6月）

- 上线全功能直播平台，优化产品体验与运营机制；
- 实现跨境打赏功能落地，拓展全球用户与主播市场；
- 推出AL 联盟专属福利与 NFT 徽章权益，丰富生态激励体系；
- 开展大规模营销推广，扩大用户与主播规模，提升生态影响力；
- 完成 VARA 相关许可申请，强化合规基础。

5.2.3 做标杆阶段（6-12月+）

- 输出成熟的“加密+直播”商业模式，形成行业可复制标准；
- 开放生态架构，吸引第三方开发者参与生态应用开发，丰富应用场景；
- 推动加密+直播模式的行业普及，成为全球 Web3 娱乐直播领域标杆项目；
- 拓展跨界合作，将 WZToken 应用场景延伸至更多娱乐领域。



5.3 营销推广策略与资金规划

5.3.1 营销推广策略

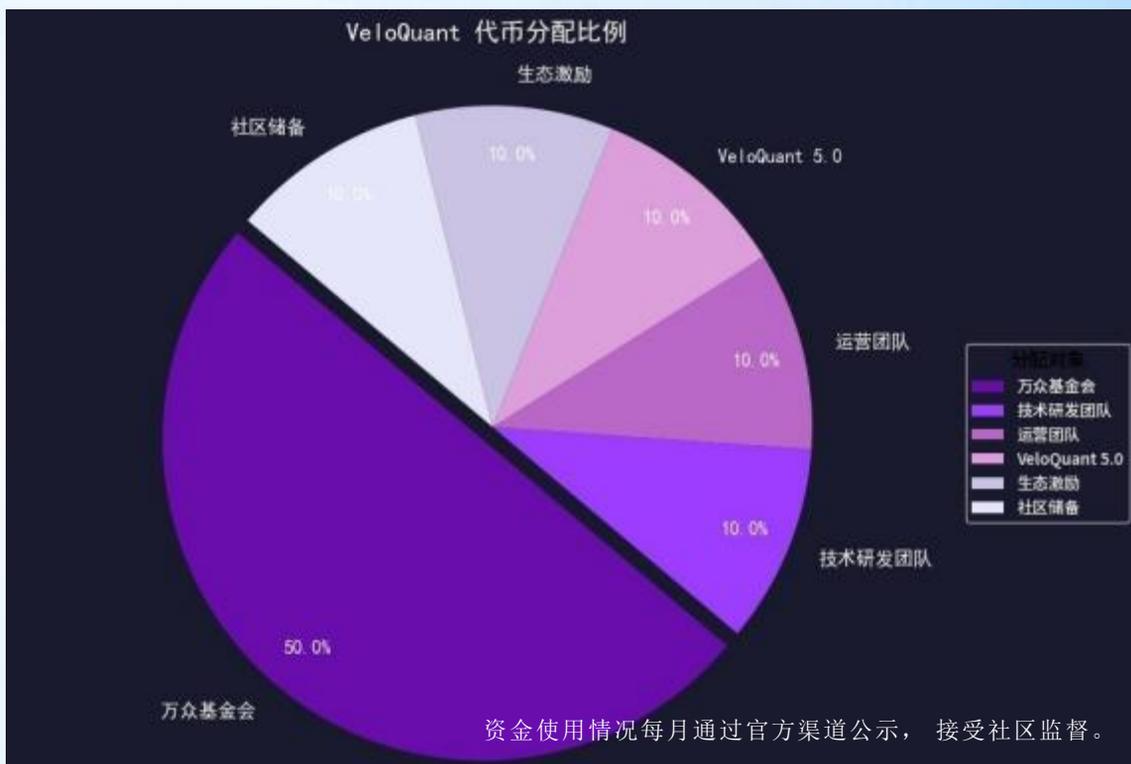
采用“线上引流+线下赋能+生态裂变”三位一体的营销推广策略，快速 扩大生态影响力：

- 线上引流：联动加密领域 KOL、直播达人进行内容推广，在社交平台（Twitter、Facebook、抖音等）开展话题营销，举办打赏回流大赛等活动；
- 线下赋能：举办生态发布会、主播训练营，对接本地资源与合作伙伴，拓展全球海外市场；
- 生态裂变：优化邀请激励机制，搭建主播孵化基地，打造自有 IP 主播，通过用户与主播的裂变式增长扩大生态规模。

5.3.2 资金规划

资金用途遵循“研发优先、运营为辅、合规保障”原则，确保资金高效、透明使用：

资金用途	占比	具体说明
技术研发	40%	核心产品开发、技术迭代、安全升级、跨链适配等
生态运营	30%	营销推广、主播孵化、用户增长、社区运营等
合规风控	15%	牌照申请、合规审计、国际律所服务、风控体系建设等
团队薪酬	10%	核心团队薪酬、福利及激励
应急储备	5%	应对市场波动、技术风险、合规调整等突发情况





5.4 风险应对体系与合规建设

5.4.1 风险应对体系

项目建立多维度风险应对机制，保障生态稳定运行：

- 价格波动风险：通过法币锚定策略、灵猫量化对冲机制，缓解 WZToken 价格大幅波动影响；
- 技术安全风险：通过智能合约审计、多重加密防护、私钥本地托管、应急响应机制，规避黑客攻击、合约漏洞等风险；
- 监管合规风险：落实资产合规、内容合规、税务合规三重合规要求，优先获取 VARA 牌照，动态适配全球监管规则变化；
- 认知门槛风险：开通法币兑币通道，简化产品操作流程，提供新手引导教程与客服支持，降低用户参与难度。

5.4.2 合规建设

合规是项目核心发展前提，构建全流程合规风控体系：

- 监管对接：优先申请迪拜 VARA 相关许可，主动对接全球主要地区监管机构，确保项目合规运营；
- 合作支持与持牌支付机构、国际知名律所合作，获取专业合规支持；
- 内控机制：建立 KYC/AML 审核体系，对用户身份、交易行为进行合规审查；
- 信息披露：定期公示项目进展、资金使用情况、合规状态等信息，保障生态透明性。





5.5 增值权益与核心竞争优势

5.5.1 增值权益

生态参与者可享受多重增值权益，提升参与价值：

- NFT 徽章权益：NFT 徽章作为链上确权凭证，是联盟准入与专属权益凭证，可兑换定制服务、流量扶持等福利；
- 治理投票权：达标用户可参与生态核心决策，影响平台规则制定与发展方向；
- 伙伴专属权益：AL 联盟专属活动参与权、灵猫量化服务折扣、交易所手续费减免等；
- 主播定制权益：头部主播可享受打赏榜定制互动、专属流量扶持、IP 孵化支持等。

5.5.2 核心竞争优势

- 模式创新：全球首个“加密打赏+即时回流+DeFi 增值”闭环模式，颠覆传统直播价值分配逻辑；
- 技术硬核：12年+Web3 技术团队背书，200+零漏洞合约经验，多链兼容与多重安全防护，核心技术成员均为行业顶尖专家，具备深厚技术积累与资源储备；
- 团队专业：核心技术团队汇聚全球名校博士、资深区块链工程师及行业领军人物，顾问团队涵盖经济学、法律、计算机科学等多领域权威专家，为项目提供全方位专业支持；
- 收益稳定：四重回流机制+灵猫量化增值，双重保障用户收益，提升参与意愿；
- 门槛较低：简化加密资产使用流程，开通法币兑币通道，适配新手用户与传统直播用户；
- 合规保障：依托迪拜政策优势，优先获取 VARA 牌照，建立全流程合规体系，降低监管风险。

WZToken



第六章 免责声明

Disclaimer



- 1.本白皮书仅为项目理念、技术方案、经济模型及发展规划的信息披露，不构成任何投资建议、融资要约、交易邀请或法律承诺。WZToken 为生态内功能型通证，不具备法定货币属性，其价值受市场供需、行业政策、技术迭代、生态运营等多重因素影响，存在大幅波动风险，投资者应审慎评估风险后参与，自行承担全部投资风险。
- 2.项目的技术研发、生态落地、市场推广等均存在不确定性，受技术瓶颈、政策变化、市场竞争、运营管理等多种因素影响，可能导致项目进展不及预期、功能迭代延迟、生态扩张受阻等情况，项目方不对此作出任何明示或暗示的承诺与保证。
- 3.加密货币在全球部分国家和地区的监管政策存在差异，且可能动态调整，用户应严格遵守所在地区法律法规及监管要求，自行判断是否可参与本项目相关活动。若用户在禁止加密货币交易的地区参与本项目，一切后果由用户自行承担，项目方不承担任何责任。
- 4.本白皮书内容为项目当前阶段规划，项目方有权根据技术发展、市场变化、政策调整（包括但不限于迪拜 VARA 监管规则更新）等情况修订更新，修订后内容将通过官方渠道发布，以最新版本为准。
- 5.任何基于本白皮书的非官方解读、传播或衍生行为，均与项目方无关，项目方不对此承担任何责任。用户应通过项目官方网站、官方社交媒体等正规渠道获取项目信息，警惕虚假宣传、钓鱼诈骗等行为，切实保障自身财产安全。
- 6.参与本项目即视为用户已充分阅读、理解并接受本免责声明的全部内容，自愿承担参与项目所产生的一切风险与后果，项目方不对用户的任何直接或间接损失承担责任。
- 7.本免责声明最终解释权归迪拜万众联盟区块链服务商所有。



WZToken



第七章 附则

Supplementary Provisions



7.1 术语解释

- BSC: Binance Smart Chain (币安智能链), 兼容Ethereum 虚拟机的区块链, 具有低交易费、高吞吐量的特点;
- DeFi: Decentralized Finance (去中心化金融), 基于区块链技术的金融应用, 无需中心化机构干预;
- DAO: Decentralized Autonomous Organization (去中心化自治组织), 由社区成员通过智能合约治理的组织形式;
- NFT: Non-Fungible Token (非同质化代币), 具有唯一标识、不可分割的数字资产;
- IPFS: InterPlanetary File System (星际文件系统), 一种去中心化的分布式存储协议;
- VARA: Dubai Virtual Assets Regulatory Authority (迪拜虚拟资产监管局), 负责迪拜非自由区虚拟资产业务监管的专属机构;
- KYC/AML: Know Your Customer (了解你的客户) / Anti-Money Laundering (反洗钱), 合规风控核心体系。

7.2 信息查询渠道

- WzToken-WZB合约地址:
0x1ed9b0b967ba926e3ce60c93cf2f8b3b786f46ab
- 官方网站: www.wztoken.top
- Telegram: <https://t.me/WzToen8>
- Twitter: <https://x.com/tokenwz21755>

